



Kundenreferenz

Brommas Digitale Transformation mit Tacton CPQ

Unternehmensprofil

Bromma, ein weltweit führender Anbieter von Containerumschlaggeräten und eine Abteilung von Kalmar, entwickelt und fertigt Spreadern für Containerkräne. Diese sind in über 99 der 100 größten Seehäfen weltweit unverzichtbar. Mit Hauptsitz in Singapur, Produktionsstätten in Malaysia und einer Präsenz in mehr als 40 Ländern ist Bromma bekannt für seine modularen, maßgeschneiderten Produkte, die spezifische Anforderungen von Kränen und Kunden erfüllen. .

Die Herausforderung

Bromma stand vor erheblichen Herausforderungen bei der Verwaltung seines komplexen Produktportfolios, das eine umfassende Anpassung an die vielfältigen Anforderungen seiner Kunden erforderte. Der Verkaufsprozess, geprägt von manueller Datenverarbeitung und ineffizienten Altsystemen, war nicht agil genug, um Echtzeitdaten zu nutzen. Dies beeinträchtigte die Fähigkeit des Unternehmens, Preise, Produktoptionen und Margen zu optimieren.

Die Lösung: Digitale Transformation mit Tacton CPQ

Im Jahr 2012 implementierte Bromma Tacton CPQ (Configure, Price, Quote), um seine Verkaufs- und Konfigurationsprozesse zu optimieren. Was zunächst als begrenzte Implementierung begann, entwickelte sich bis 2018 zu einer vollständigen Integration aller Bromma-Produkte und -Optionen in das System. 2023 ging Bromma noch einen Schritt weiter und verbesserte sein CPQ-System durch die Integration mit Salesforce und der Analyseplattform von Google Cloud. Dadurch konnten tiefgreifende Datenanalysen durchgeführt und fundierte, proaktive Entscheidungen im gesamten Unternehmen getroffen werden.



Komplette Produktintegration

Bis 2018 waren alle Bromma-Produkte und -Optionen vollständig in Tacton CPQ integriert, sodass alle Verkäufe über das System abgewickelt wurden.



Fortschrittliche Analysen

Die Integration mit Google Cloud ermöglichte die Nutzung von Echtzeitdaten und detaillierte Einblicke in Preise, Margen und Produktkonfigurationen.



Datenbasierte Entscheidungsfindung

Tacton CPQ-Daten unterstützten Bromma dabei, fundierte Entscheidungen zu treffen – von der Überwachung neuer Produkteinführungen bis hin zur Bedarfsprognose für langfristige Komponenten.

Ergebnisse: Die digitale Transformation von Bromma

Die Implementierung von Tacton CPQ führte zu signifikanten Verbesserungen im gesamten Unternehmen:



Effizienzsteigerung

Alle Verkäufe wurden über Tacton CPQ abgewickelt, wodurch manuelle Arbeit entfiel und der Verkaufsprozess optimiert wurde.



Optimiertes Produktmanagement

Produktmanager profitieren nun von Echtzeitdaten, die es ihnen ermöglichen, neue Produkteinführungen zu überwachen, beliebte Optionen zu identifizieren und Preisstrategien an Markttrends anzupassen.



Verbesserte Lieferantenbeziehungen

Durch die Bedarfsprognose für langfristige Komponenten auf Basis integrierter Datenanalysen konnte Bromma die Beziehungen zu Lieferanten verbessern und Lieferzeiten für Kunden reduzieren.



Nachhaltigkeitsüberwachung

Brommas Öko-Portfolio, das den EU-Nachhaltigkeitsstandards entspricht, kann jetzt über Tacton CPQ problemlos überwacht werden, was eine präzisere Berichterstattung und Prognose für den Verkauf von nachhaltigen Produkten ermöglicht.

Key Takeaways

Datengetriebene Transformation

Die Integration mit der Analyseplattform von Google Cloud ermöglichte den Übergang von manuellen Berichten zu automatisierten Echtzeit-Einblicken – für schnellere und fundiertere Entscheidungen.

Iterative Verbesserungen

Bromma hat die CPQ-Lösung kontinuierlich erweitert und verbessert, von einer begrenzten Anfangsumsetzung hin zu einer umfassenden, vollständig integrierten Lösung.

Bereichsübergreifende Zusammenarbeit

Der Erfolg der CPQ-Implementierung wurde durch die enge Zusammenarbeit zwischen den Teams für Produktmanagement, Vertrieb, Finanzen und Beschaffung vorangetrieben.

Schlussfolgerung

Durch die Integration von Tacton CPQ hat Bromma seine Verkaufs- und Produktkonfigurationsprozesse transformiert und datenbasierte Entscheidungen ermöglicht, die Effizienz, Produktmanagement und Kundenzufriedenheit verbessern. Mit fortschrittlichen Analysen und proaktiven Prognosefähigkeiten ist Bromma gut aufgestellt, um weiterhin führend in der Containerumschlagbranche zu bleiben und seinen Kunden noch mehr Mehrwert zu bieten.

Entdecken Sie, wie Tacton CPQ auch Ihr Unternehmen transformieren kann.

[Jetzt eine Demo planen](#)



Tacton is a leading SaaS company trusted by global manufacturers. Tacton Trusted Configuration simplifies sales for manufacturers of complex products. Tacton's founders pioneered computer-based product configuration which today powers Tacton CPQ and Design Automation. It is co-headquartered in Chicago and Stockholm, with regional offices in Karlsruhe, Warsaw and Tokyo.